Wer wir sind:

Die **ArKon GmbH** ist seit dem Jahr 2000 am Markt tätig.

Wir betreuen einen großen Kundenstamm, sowie diverse öffentliche Einrichtungen im Großraum Wuppertal, Bergisches Land, Oberbergischer Kreis, Großraum Düsseldorf, etc. im gewerblichen und kaufmännischen Bereich.

Wir pflegen sowohl mit unserem Personal, als auch mit unseren Kunden ein partnerschaftliches Verhältnis auf Augenhöhe, was von Ehrlichkeit und gegenseitigem Vertrauen gekennzeichnet ist.

Freiberuflicher Sales Manager (m/w/d) - Onlinemarketing Produkte

(108)

Standort: Wuppertal Anstellungsart(en): Vollzeit Arbeitszeit: 35 - 40 Stunden pro Woche Gehaltsspektrum: 2000 - 2500 Euro pro Monat

Wir suchen

im Rahmen der Direktvermittlung, für unseren Kunden, einem Unternehmen im Aufstieg im Bereich digitale Medien und Online Marketing Produkte, ab sofort freiberufliche Sales Manager (m/w/d) im Außendienst für den Raum Essen, Köln, Dortmund, Duisburg oder Düsseldorf.

Sie haben eine 40 Stunden Woche, Arbeitszeiten von 9 - 17 Uhr. Ein Festgehalt zzgl. Provision.

Sie lieben den Vertrieb? Sehen die stetige Digitalisierung auf dem Markt und möchten gerne ein Teil eines aufsteigenden Unternehmens sein?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen.

Ihre Aufgaben, u.a.:

- Außendienstpartner in der Neukundengewinnung
  - Sie begeistern und gewinnen Unternehmen für innovative Online Marketing Produkte
  - Sie agierent auf Augenhöhe mit Entscheidern auf Geschäftsführerebene
  - Sie entwickeln kundenspezifische Vertriebsstrategien (Sie erhalten Vertriebsschulungen und Side-by-Side Coachings zur Erreichung Ihrer persönlichen Ziele)

Sie bringen mit:

- Verhandlungsgeschick, Affinität im zuhören und Wünsche erkennen
- eine Leidenschaft für den Vertrieb
- Kommunikationsstärke und ausgeprägtes Verkaufsgeschick
- Erste Erfahrugn im Vertrieb oder zumindest der Wille in diesem Bereich erfolgreich zu werden
- KFZ und Führerschein zwingend erforderlich

Unser Kunde bietet Ihnen:

- Leistungsgerechte ungedeckte Provision zwischen 15 % - 20 % Provisionen pro Auftrag
- Komplette Kundenterminierung und -bestätigung wird übernommen
- 100 % Unterstützung im Aftersales
- Minimal administrative Tätigkeit
- Eine erstklassige Einarbeitung
- Flache Hierarchien und sehr gute Entwicklungs- und Aufstiegsmöglichkeiten

- Dienstwagen mit Privatnutzung
- Übenahme von Park- und Tankkosten

Nachdem wir mit Ihnen das erste Telefonat geführt haben, werden Ihre Unterlagen an unseren Kunden weitergeleitet. Dieser wird dann mit Ihnen in Kontakt treten und alles weitere besprechen. Mit der Zusendung Ihrer Unterlagen, sind Sie mit der Weiterleitung Ihrer Daten einverstanden.

Wir garantieren Ihnen, dass Ihre Unterlagen ausschließlich für die Besetzung dieser Vakanz genutzt werden und nicht an unbefugte Dritte weitergegeben werden.

Senden Sie Ihre Bewerbung an.

ArKon GmbH Personaldienstleistung

Neumarktstr. 33

42103 Wuppertal

Tel: 0202-459563-0

E-Mail: bewerbung@arkon-personaldienstleistung.de

Impressum